

商务汉语考试（听·读）样卷

B C T

商 务 汉 语 考 试

（听·读）

试 卷

注 意 事 项

一．考试包括两项内容：

1．听力（50 题，约 40 分钟）

2．阅读（50 题，60 分钟）

考试约需 100 分钟。

二．注意试题的说明，按照说明的要求回答问题。

三．答案必须写在答卷上。做选择题时，请用铅笔在答卷中涂黑代表正确答案的字母，每题只能涂黑一个字母，如：**[A][■][C][D]**。多涂作废。请注意，字母一定要涂得粗一些，重一些。做填空或简答题时，请将答案写在答卷的横线上。

四．请在规定的时间内做相应的试题。

五．遵守考场规则，听从主考的指令。考试结束后，请把试卷和答卷放在桌上，等监考人员收回、清点无误后，才能离场。

一、听力

(50 题, 约 40 分钟)

第一部分

说明: 1 到 12 题, 在这部分试题中, 每一题你将听到一个人问一句话, 另一个人说出 A B C 三种应答。请你选出最恰当的应答。问话和应答都没有印在试卷上, 只播放一遍。

例如: 第 5 题, 你听到一个人问:

你听到另一个人应答:

最恰当的应答是 A. 王经理。 你应该在答卷上涂 [■] [B] [C]。

- | | | | |
|-----|----|----|----|
| 1. | A. | B. | C. |
| 2. | A. | B. | C. |
| 3. | A. | B. | C. |
| 4. | A. | B. | C. |
| 5. | A. | B. | C. |
| 6. | A. | B. | C. |
| 7. | A. | B. | C. |
| 8. | A. | B. | C. |
| 9. | A. | B. | C. |
| 10. | A. | B. | C. |
| 11. | A. | B. | C. |
| 12. | A. | B. | C. |

第二部分

说明：13—32 题，在这部分试题中，你将听到 20 段简短的对话或讲话。每段只播放一遍。请你一边听一边根据试卷上的提问从 A B C D 四个选项中选择最恰当的答案。

例如：你在试卷上看到第 15 题的问题和四个答案：

15. 这位女士想下调多少？

A. 5% B. 10% C. 15% D. 20%

你听到：……

最恰当的答案是 C。你应该在答卷上涂[A] [B] [■] [D]。

13. 谁是出口部经理？



A



B

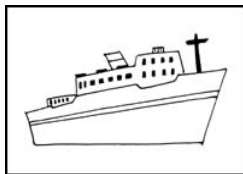


C

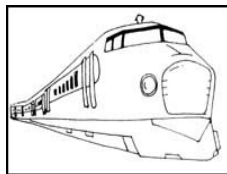


D

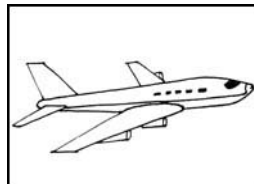
14. 货物将用哪种方式运送？



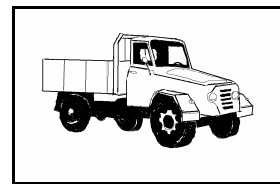
A



B



C



D

15. 第二行怎么写？

4000 元

A

4 千元

B

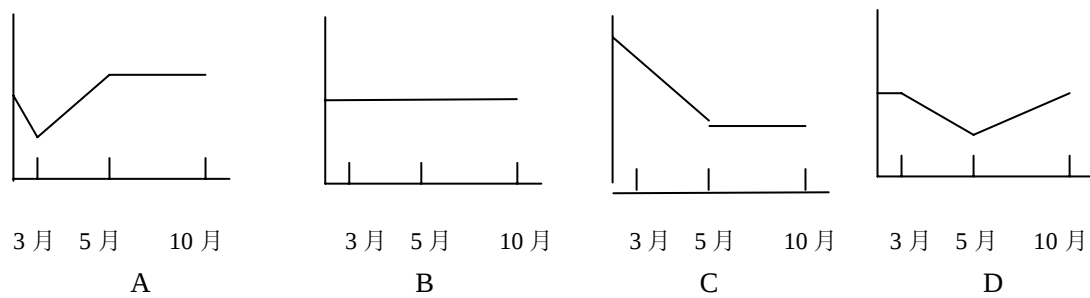
四千元

C

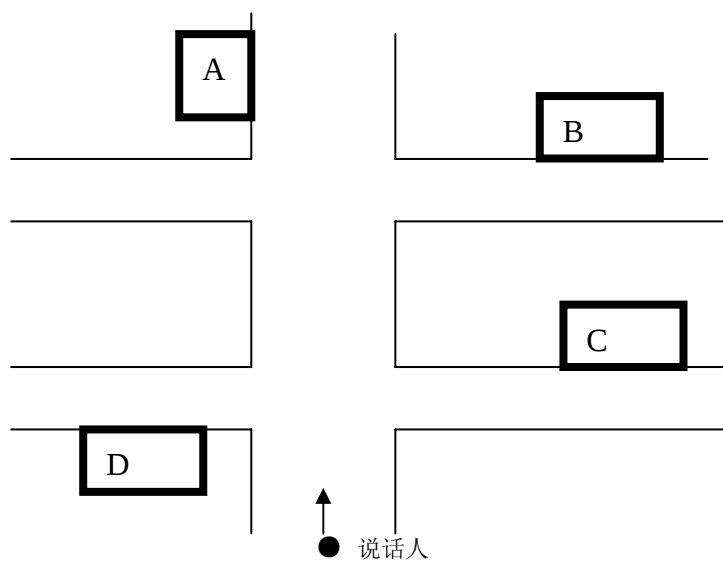
肆仟元

D

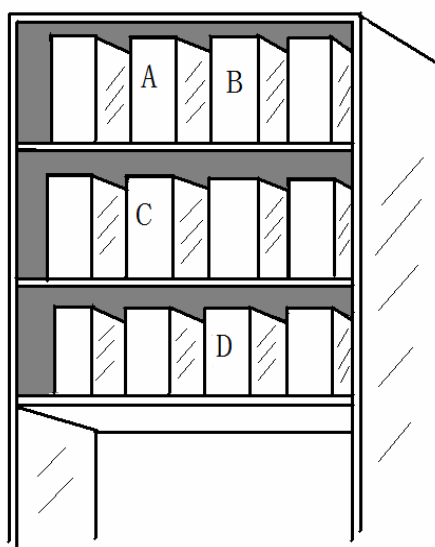
16. 这段话说的是哪一幅图？



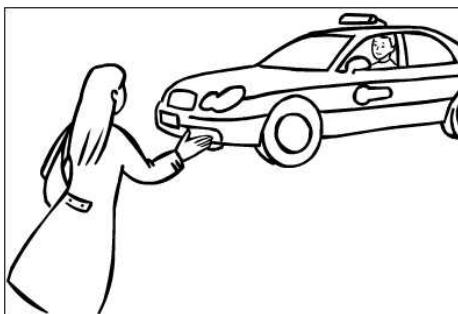
17. 中国银行在哪儿？



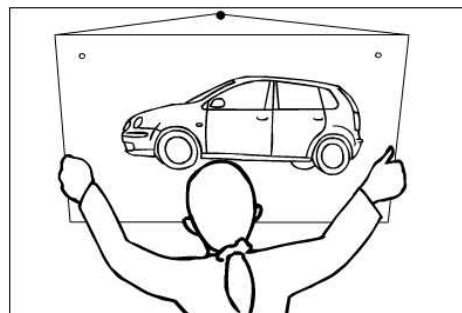
18. 报价表在哪儿？



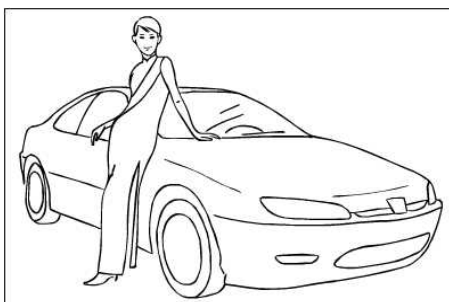
19. 那位女士在做什么？



A



B



C



D

20. 说话人讲的是哪一幅图？



A



B



C



D

21. 会长什么时候离开上海?
A. 星期日
B. 星期一
C. 星期二
D. 星期三
22. 女士今天不想吃什么?
A. 凉拌腐竹
B. 香菇菜心
C. 铁板牛肉
D. 沙锅豆腐
23. 男士最后打算怎么样?
A. 住单人间
B. 住标准间
C. 等人退房
D. 不住这里
24. 两位老总会面的时间改在:
A. 周三上午
B. 周四上午
C. 周四下午
D. 周五下午
25. 女士正在:
A. 汇报工作
B. 宣传网络
C. 推销电脑
D. 领人参观
26. 男士从哪里打来的电话?
A. 北京
B. 东京
C. 纽约
D. 西安
27. 男士正在:
A. 询问
B. 订票
C. 取票
D. 退票
28. 陈总为什么不去赴宴?
A. 身体不舒服
B. 有重要会议
C. 和叶永明不熟
D. 不想浪费时间
29. 女士决定:
A. 游览巴黎
B. 不再谈判
C. 回国再谈
D. 另做打算
30. 这个商店的皮包以原价的多少出售?
A. 30%
B. 60%
C. 70%
D. 90%
31. 今天谈判的结果怎么样?
A. 双方观点接近
B. 没有达到目的
C. 有实质性进展
D. 没有达成协议
32. 这段话是在什么场合说的?
A. 开幕式上
B. 闭幕式上
C. 谈判桌上
D. WTO 会上

第三部分

说明：33—42 题，在这部分试题中，你将听到几段比较长的对话或讲话。每段只播放一遍。请你一边听一边根据试卷上的提问从 A B C D 四个选项中选择最恰当的答案。答案请涂在答卷上。

33—35 题

33. 从这项措施中得到好处最多的是：

- A. 香港的店主
- B. 香港的顾客
- C. 内地投资者
- D. 内地的游客

34. 实行这项措施后，人们可以：

- A. 买到更便宜的东西
- B. 在内地用港币消费
- C. 用人民币在香港投资
- D. 在香港银行存人民币

35. 过去香港人收到人民币以后：

- A. 在黑市换成港币
- B. 到香港银行兑换
- C. 到内地银行兑换
- D. 汇到内地的银行

36—38 题

36. 中国与智利第三轮自贸区谈判的结果是：

- A. 商定了货物免税模式
- B. 确定了下轮谈判时间
- C. 取得了很多相同看法
- D. 签署了自由贸易协定

37. 两国第一轮自贸区谈判是在：

- A. 2004 年 11 月
- B. 2005 年 1 月
- C. 2005 年 4 月
- D. 2005 年 6 月

38. 关于中国与智利的贸易，哪句话是对的？

- A. 中国出口更多
- B. 经济结构互补
- C. 智利进口纸浆
- D. 合作进行采矿

39—42 题

39. 今天首先谈的是什么问题？

- A. 技术费
- B. 设备费
- C. 采购费
- D. 一揽子价格

40. 什么条件下男士同意降低价格？

- A. 一揽子出售生产线
- B. 采购他公司的产品
- C. 不负责组装生产线
- D. 对方分担部分工作

41. 对于保证费，女士的态度是：

- A. 没有表态
- B. 不能考虑
- C. 敲定价钱
- D. 原则接受

42. 今天的谈判使这家荷兰公司：

- A. 重新考虑销售方案
- B. 成功进入中国市场
- C. 做成了一笔大生意
- D. 说服了谈判的对手

第四部分

说明：43—50 题，在这部分试题中，你将听到几段对话和讲话。每段只播放一遍。请你一边听一边在横道上填写数字或汉字。

例如：你看到：

王刚，男，今年 (46) 岁，专业是 (47) 。

你听到……

你应该在 (46) 后面写 “24”，在 (47) 后面写 “计算机”。答案请写在答卷上。

43—45 题

留言

给朴明哲

日期：2006 年 1 月 25 日

时间：9:40

留言者： (43) _____

电话号码： (44) _____

内容：下午 (45) _____ 以前给他回电话。

46—47 题

王经理说：目前他们公司出口到马来西亚的鸭梨罐头，单价为 20 英尺集装箱

(46) _____ 美元。但他们决定为对方的初次订货提供优惠价格：每个集装箱

(47) _____ 美元。

48—50 题

市场细分的作用有：

1. 发现市场 (48) _____。
2. 提高企业的 (49) _____ 效益。
3. 使企业及时调整 (50) _____ 策略。

听力考试结束。

不要提前翻看下一页，等主考下了指令以后再看下一页阅读。

二、 阅读

(50 题, 60 分钟)

第一部分

说明: 51—72 题, 每段文字后面有一到几个试题, 请选择最恰当的答案。答案请涂在答卷上。

51 题



51. 下一站是哪儿?

A. 师范大学

B. 新街口

C. 双桥

D. 大西门

52 题



52. 田刚想告诉大家：

- A. 他没手机了
- B. 想买新手机
- C. 可打旧号码
- D. 现在的号码

53 题

招 聘

电话员 3 名：普通话好，会一些英语者优先，月薪 1000 元以上。无工作经验者优先免费培训。

电话：13549868772

53. 电话员：

- A. 必须英语很好
- B. 应有工作经验
- C. 汉语发音标准
- D. 工资一千元整

54 题

酒楼转让

位于中心大街，人流量大，客源稳定，面积 400 平米。现转让。转让费面议。

54. 酒楼主人：

- | | |
|----------|----------|
| A. 要增加客源 | B. 不想再经营 |
| C. 要扩大面积 | D. 定好转让费 |

55 题

寄 件 人 :

david@yahoo.com

日 期 :

2006 年 3 月 9 日

收 件 人 :

wenqi@hotmail.com

主 题 :

商务会

附 件 :

日程表.doc 27k

文奇：

发过去会议日程表，是我与钱总商定的。请你在日程表上加上对方的发言题目，然后再发回给我。

大卫

55. 收件人应该：

- | | |
|-----------|-----------|
| A. 在附件上补充 | B. 去和钱总商量 |
| C. 把信发给文奇 | D. 准备会上发言 |

56 题

拨通 95588

工行服务到您家

您可以通过电话、网络进行外汇交易

电话银行：95588

网上银行：WWW.ICBC.COM.CN

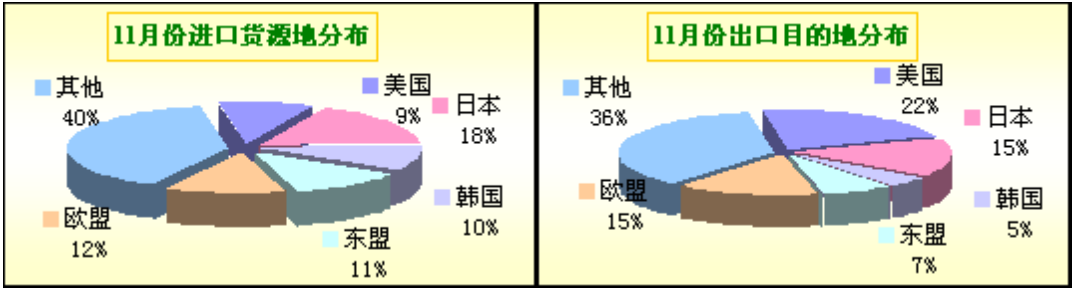
56. 用 95588 可以：
- A. 把邮件寄到工行

B. 进入银行的网站

C. 请人到家里服务

D. 打电话买卖美元

57—58 题



57. 11 月中国的进口货源地，各国所占比例：
- A. 基本相当

B. 韩国与欧盟相同

C. 日本比美国多一倍

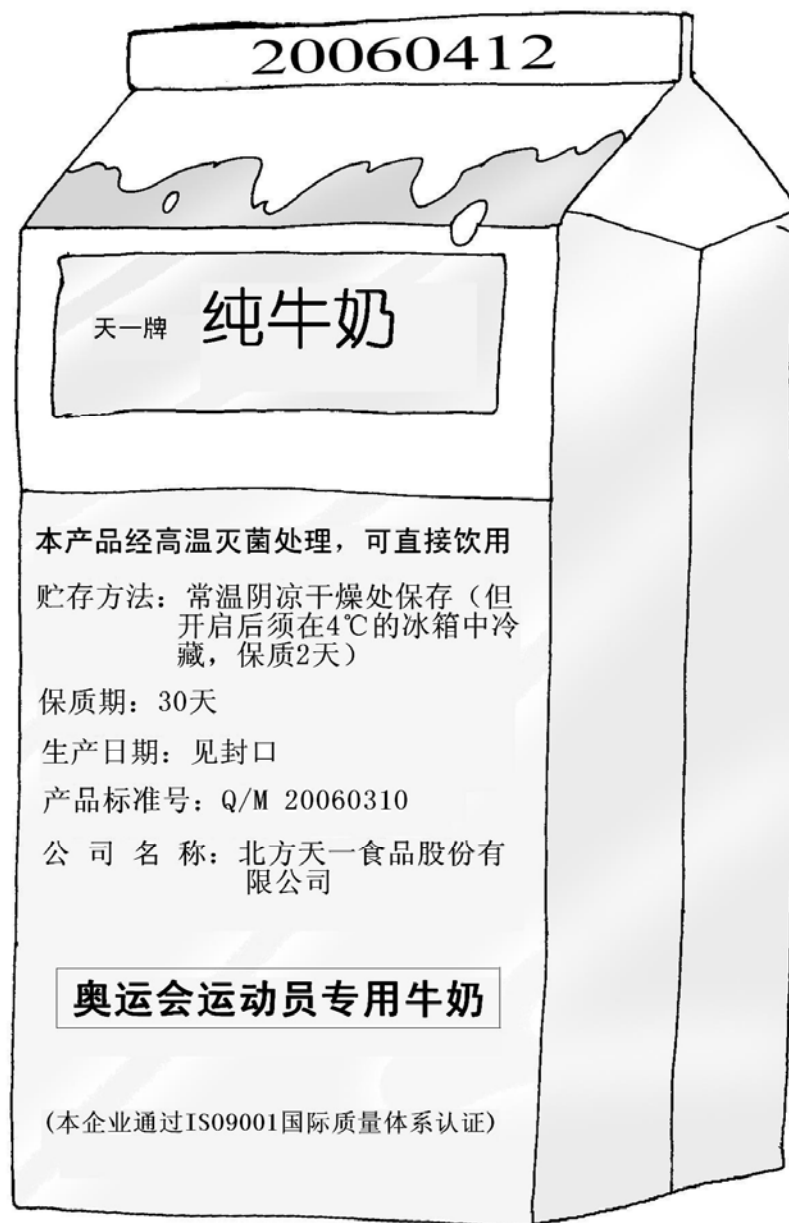
D. 欧盟、东盟、韩国依次递增
58. 11 月中国的出口目的地，各国所占比例：
- A. 欧盟多于日本

B. 与进口货源地相同

C. 日本比韩国多三倍

D. 欧盟比美国低 7 个百分点

59—60 题



59. 这盒牛奶到什么时候就不能卖了？

- A. 2 天以后
- B. 3 月 10 日
- C. 4 月 12 日
- D. 5 月 13 日

60. 这种牛奶：

- A. 质量比较可靠
- B. 应该加热再喝
- C. 打开就得喝完
- D. 必须冰箱保存

工 作 日 历	
7 月 癸未年六月小	
8 星期二 初九	9: 00 见总经理，谈四季度预算。
	9: 40 听三个小组汇报“314”投标工作进展（已改到周四 9: 40）。
	机动，可处理一些信件。
	10: 20 与加拿大方面修改合同条款，重签。
	12: 00 在“一洞天”宴请新加坡“三达”公司，预订一桌，席间谈专用工作服销售问题。
	2: 00 与供电局谈电力供应（昨天已谈）
	去新开发区施工现场处理问题。
	6: 00 下了班去火车站接岳母（K762 次 6 车厢，18: 36 到）。

61. 如果再有工作，只能安排在哪一段时间？

- A. 9: 40—10: 20 B. 12: 00—2: 00
C. 2: 00—6: 00 D. 下班以后

62. 从这页日历中你能知道什么？

- A. 现在是四季度 B. 计划没有变动
C. 某合同有问题 D. 记的都是公事

63—64 题



63. 这个网站主要是干什么的？

- A. 分析市场
- B. 出售商品
- C. 收购家电
- D. 刊登广告

64. 这种台灯：

- A. 打折后卖八元
- B. 不能够开发票
- C. 各地同时收到
- D. 不往国外发货

车市观察

低档经济型轿车仍是目前车市的主力，价格竞争最为激烈。今年低档车降价有两个特点：

一是团体式降价。现在同一档次品牌间的连锁反应日益明显，牵一发而动全身。三月，奇瑞首先降价，紧接着是富康系列的降价，这又带动了捷达的降价。

二是颠覆式降价。往年的降价如果与今年相比，多少显得有些小巫见大巫。牡丹吉利的下降幅度高达 2.5 万，奇瑞风云系列今年两度降价，一次 1 万，另一次 2 万多元。近期广本飞度闪亮登场后，逼得丰田威驰跌了 1 万元，而千里马自排档的降价幅度也与丰田相当，其售价已跌进了 10 万元以内。

今年十月至明年年初，一些新车型还将陆续上市，目前车市已逐渐形成了买方市场。大多数车型产量大于销量，库存增加必然会驱使厂家增加促销力度，因此价格竞争依然会很激烈。

从日前对上海、北京、广州、武汉和成都进行的“轿车品牌和购买意向”调查中发现：表示想购买 10 万元以下低档车型的人占 22%，想购买 10 万到 20 万元中档车型的人为 42%，想购买 20 万到 30 万元的比例为 15%，而 30 万元以上高档车型的为 9%，至于豪华型轿车仍然是曲高和寡；另有 7% 的受访者尚未确定价格区间。这些数据显示出轿车市场的一个新的变化趋势。

65. 作者举捷达作例子是为了说明降价的：

- A. 次数多
- B. 幅度大
- C. 车型多
- D. 互相影响

66. 本文中提到的今年降价幅度最大的车型是：

- A. 牡丹吉利
- B. 奇瑞风云
- C. 丰田威驰
- D. 千里马自排档

67. “买方市场”指的是市场：

- A. 供大于求
- B. 买方人多
- C. 供需平衡
- D. 供不应求

68. 根据市场调查的结果，哪种档次的轿车将成为消费热点？

- A. 中档轿车
- B. 高档轿车
- C. 经济型轿车
- D. 豪华型轿车

69—72 题

(信函一)

伊思达实业有限公司销售部经理

米奇先生:

本公司愿接受贵公司重新提出的报价,以每台200美元(纽约离岸价)订购500台易尔480型扫描仪,于11月14日装运。此项交易额高达100,000美元,本公司只有适量现金储备,占用资金三四个月将造成麻烦,故建议以30日有效期的信用证付款。若贵公司能同意上述建议,请根据双方已商定的合同文本,寄来销售合同。待合同生效后,本公司即开立信用证。

敬候回音。

此祝大吉!

大连志远有限公司采购部经理

齐建国 2005年7月17日

(信函二)

大连志远有限公司采购部经理

齐建国先生:

来函收悉。承蒙贵公司订购500台易尔480型扫描仪,不胜感谢。贵公司建议以30日有效期的信用证付款,但本公司无此先例。鉴于贵我双方有长期互惠关系,经董事会商定,我公司同意采纳该建议,完成交易。但这一做法仅适用于此项交易,不能作为今后交易的先例。随函附上此次订单的第974号销售合同,烦请贵公司签字后寄回,本公司再签字后生效。

此复,并颂商祺!

伊思达实业有限公司销售部经理

米奇 2005年7月24日

附件: 第974号销售合同

69. 这两封信主要商谈的是什么问题?

- A. 合同文本
- B. 装运日期
- C. 付款方式
- D. 产品价格

70. 对于买方的建议,卖方怎样答复?

- A. 有礼貌地拒绝
- B. 有条件地接受
- C. 今后可以实行
- D. 待董事会商定

71. 根据这两封信,我们可以知道:

- A. 两个公司刚开始接触
- B. 上一次报价没有接受
- C. 这笔买卖可能做不成
- D. 买方外汇现金很充足

72. 关于这笔生意,接下来双方应该做什么?

- A. 再次报价
- B. 商议条款
- C. 开信用证
- D. 签定合同

第二部分

说明：73—84 题，每段文字中有若干个空儿，每个空儿右边有 A B C D 四个词语，请选择最恰当的词语。答案请涂在答卷上。

73—78 题

大学生打工不用交税吗？这个最近被激烈讨论的（73）其实暴露出人们对中国税收（74）的无知。北京地税局的通知上（75）写着：大学生打工收入应该交税。也就是（76），大学生的打工收入并未被排除在个人所得税的征收范围之（77）。大学生交税不是用不用交的问题，（78）交多少的问题。

- | | | | |
|-----------|-------|-------|-------|
| 73. A. 意见 | B. 建议 | C. 难题 | D. 话题 |
| 74. A. 历史 | B. 计划 | C. 制度 | D. 机构 |
| 75. A. 果然 | B. 明明 | C. 似乎 | D. 也许 |
| 76. A. 说 | B. 问 | C. 写 | D. 想 |
| 77. A. 内 | B. 外 | C. 中 | D. 后 |
| 78. A. 就是 | B. 还是 | C. 而是 | D. 或是 |

79—84 题

伦敦马可男装公司：

感谢来信查询男式风衣事宜。

本公司只生产各种布料，供应纺织品制造厂家，并不生产成衣，因而（79）接受贵公司的订货，深表歉意。然而，本公司愿（80）一家老牌的生产优质男装的工厂——蛇口百思纺织品公司，相信（81）公司可按贵公司设计的款式（82）符合欧洲标准的服装。

附上该公司的有关（83）。如贵公司愿三家合作，本公司愿负责保障该公司生产中所需的（84）。

祝生意兴隆！

广东华美纺织贸易公司

- | | | | |
|-----------|-------|-------|-------|
| 79. A. 无暇 | B. 乐意 | C. 未能 | D. 一再 |
| 80. A. 学习 | B. 兼并 | C. 新建 | D. 推荐 |
| 81. A. 该 | B. 贵 | C. 本 | D. 我 |
| 82. A. 销售 | B. 制造 | C. 进口 | D. 宣传 |
| 83. A. 资料 | B. 声明 | C. 决定 | D. 问题 |
| 84. A. 设计 | B. 技术 | C. 布料 | D. 成衣 |

第三部分

说明：85—94 题，两组多项匹配题。每组有 ABCD 四段短小的文字材料，请判断哪个问题或句子分别与哪段材料有关系。答案请涂在答卷上。

85—89 题

你们的总公司想再租一处办公地点。请带着下面的问题查一下招租启事。

例如：哪一处的出租面积最大？ 最恰当的答案是 A。

- 85. 哪一处交通最便利？
- 86. 哪一处上网条件最好？
- 87. 哪一处的停车条件最好？
- 88. 哪一处的科技环境较好，而且房价较便宜？
- 89. 哪一处是高层建筑？

A 银基花园招租 位于大钟楼商业区的黄金地段，高楼环抱中的花园式办公小别墅。日租金：4.5 元/平方米。出租面积 9000 平方米。园内有充足的免费停车位。欢迎电话或上网垂询。 电话：86312456 网址：www.yjhy.com	B 中山写字楼热租 地处中山 IT 园区，靠近四大学院和图书情报中心，914 路公交车直达。入驻商户可享受中山科学园区的系列优惠政策。2.5-2.8 元/平米/天，免物业费。年底前入住，免一个月房租。 招租热线：80478265
C 利佳商务中心 紧邻四元桥，靠近地铁站，多路公交车交会处，驱车去机场只需 15 分钟。庭院式低层写字楼，4800 平方米写字间，每天 3.5 元/平方米。与收费停车场仅一街之隔。 热线招租：80974217 网址：www.ljshw.com	D 白云商务港 位于白云湖西侧的专用写字楼，35—1000 平方米不等。二十二层整层招租，提供顶层花园。宽带入户，写字楼内部局域网免费。每天 1.8 元/平方米。 热线招租：60489614

90—94 题

请确定哪个句子和哪段文字有关系。

例如：1923 年以前，中国有商标而没有商标法。最恰当的答案是 D。

90. 不同的国家及有关国际组织对注册商标有不同的规定。
91. 中国商标的发展历程。
92. 注册商标时可运用的策略。
93. 有的商标比看得见的财产更值钱。
94. 有些商标是有名无实的。

A 商标是企业最重要的无形资产。国际上一些著名企业历来十分重视对商标价值的评估，如“可口可乐”商标价值 360 亿美元，超过其有形资产，相当于年营业额的 4 倍。中国企业是从 20 世纪 90 年代初开始对其商标进行评估的，如“青岛啤酒”商标价值 8 亿元人民币。	B 中国商标注册必须遵循“自愿申请注册”和“申请在先”原则。进入国际市场的商品，企业必须向所在国申请注册。各国各有各的商标注册制度。根据《商标注册条约》，企业可以直接向世界知识产权组织申请国际注册，但企业所属的国家须先参加《保护工业产权巴黎公约》。
C 商标注册切记：1. 抢先申请。这是为了预防相关企业抢注商标。2. 按时续展。如果有效期满后不及时续展，就可能被他人抢注。3. 防御注册。要对发音或图形相近的商标进行防御性注册，如在注册“娃哈哈”的同时便注册“娃娃哈”、“哈哈娃”等商标，尽管后两种产品还没问世。	D 中国最早的成形商标是北宋时刘家功夫针铺的“白兔”商标。明清以后，商标普遍使用，如“张小泉剪刀”等。1923 年，中国有了《商标法》。1983 年《中华人民共和国商标法》开始实施。到 2001 年底，中国累计有效注册商标量已居世界前列。

第四部分

说明：95—100 题，读后写出简要的回答。每题的答案只能用 1—10 个字。答案请写在答卷上。

95—100 题

请阅读《中国四达进出口公司售货合同》后回答下列问题。

例如：合同是在哪里签字的？ 最恰当的答案是： 深圳

95. 合同双方买卖的是什么商品？
96. 这批货在到达香港之前应先付多少元人民币？
97. 如果发生了人力不可抗拒的事故，卖方不能按时交货，应该由哪个部门出具证明？
98. 货物到达后，如果买方对货物的质量不满意，应在多少天之内向卖方提出赔偿要求？
99. 如果交货后 3 天内买方不能付清全部货款，卖方怎么办？
100. 如果买卖双方不能解决贸易纠纷，必须服从哪个机构的裁决？

中国四达进出口公司

售 货 合 同

卖方：中国四达进出口公司

地址：北京市朝阳区呼家楼居和五里 17 号

电话、传真： 86—10—67425588

买方：华奇国际贸易有限公司

地址：香港九龙尖沙嘴西科学馆道 32 号，西

康宏广场南座 8 楼 105 室

电话、传真： 852—26884809

合同号码：CN01C068754

签订日期：2005 年 11 月 18 日

签约地点：深圳

买卖双方同意由卖方出售、买方购进下列货物，并按下列条款签订本合同：

1、品名、数量、价款

商品名称、规格	数量	单价（元/MT）	金额
28g 条纹牛皮纸 70×100cm	80MT	¥ 5025.00 FOB 天津 伍千零贰拾伍元	¥ 402000.00 FOB 天津 肆拾万零贰千元整

2、包装：标准包装。

3、保险：由买方负责购买。

4、装运地：天津港。

5、目的地：香港。

6、装运期限：2005 年 12 月 2 日前。

7、付款条件：电汇。合同签订后 1 周内，预付 50% 货款。交货后 3 天内付清全部货款。

8、商品检验：由国家出入境检验检疫局所签发的《中国商品检验证》作为所交货物质量合格的依据。

9、不可抗力：由于人力不可抗拒的事故，使卖方不能在合同期限内交货，卖方不负责任。但是卖方应及时通知买方；如果买方提出要求，卖方应在 15 天内以挂号函向买方提供由中国贸易促进委员会所出具的证明，证明事故的存在。

10、异议索赔：如果卖方不能在合同规定期限内把货物装上船，除非是人力不可抗拒的原因，

买方有权在合同到期后撤销未履行部分的合同。如果货物到达目的口岸时买方对货物质量有异议，可以凭公证机构出具的检验报告，在货到口岸 30 天内向卖方提出赔偿要求。卖方将根据实际情况考虑理赔或者不理赔。凡由于不可抗力造成或属于保险公司责任范围内的一切损失，卖方概不受理。如果买方不能在合同规定期限内预付规定的货款，卖方可以撤销合同或延期交货；如果买方在卖方交货后不能按合同规定期限付清全部货款，卖方有权提出赔偿要求。

- 11、仲裁：一切与本合同有关之争执，应由双方通过友好方式协商解决。如协商不能解决，须提交对外贸易仲裁委员会，按照仲裁会所制定之暂行条例进行仲裁。由仲裁会所做之决定为双方处理争执之最终决定，双方均应接受。仲裁费用除非仲裁会另有决定，应由败诉一方负担。

买方：华奇国际贸易有限公司
(盖章、签字)

卖方：中国四达进出口公司
(盖章、签字)

阅读考试结束。